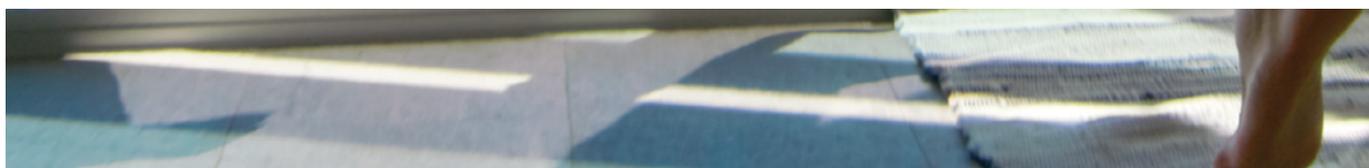




DOSSIER CORPORATIVO

cardenas-grancanaria.com





ÍNDICE

01.	SOBRE NOSOTROS	3
02.	15 RAZONES PARA ELEGIR CÁRDENAS	11
03.	INVERTIR EN EL SUR DE GRAN CANARIA ES INVERTIR EN CALIDAD DE VIDA	14
04.	NUESTROS SERVICIOS	16
05.	POR QUÉ COOPERAR CON OTRAS AGENCIAS INMOBILIARIAS?	24
06.	ESTAMOS EN BOICAN	25
07.	ESTAMOS EN AGORA	25
08.	REFERENCIAS	26
09.	ASOCIACIONES Y RECONOCIMIENTOS	27



01 | SOBRE NOSOTROS

Inmobiliaria Cárdenas es una empresa nacida en 1980 con base en Arguineguín. Somos especialistas en la venta de propiedades en el sur de la isla y trabajamos con empeño para brindarle todo el asesoramiento honrado y profesional que necesita a la hora de vender o comprar un inmueble en Gran Canaria.

A pesar de nuestro reconocido prestigio en Gran Canaria y a nuestra posición de referentes de la zona, durante estos 40 años hemos conservado nuestro carácter de

empresa familiar: acompañamos a nuestros clientes durante todo el proceso inmobiliario y ofrecemos un trato cercano, empático y afable, en el idioma en el que usted prefiera.

Actualmente, somos la agencia líder en el mercado en el sur de Gran Canaria, con una eficaz combinación de experiencia local y alcance internacional. Somos la única agencia con 4 oficinas en el sur de la isla y que cuenta con una oficina exclusivamente dedicada a los servicios legales y fiscales.

NUESTRA MISIÓN

Servir, asesorar y acompañar a personas en sus transacciones inmobiliarias procurándoles una experiencia grata y segura.



NUESTROS VALORES

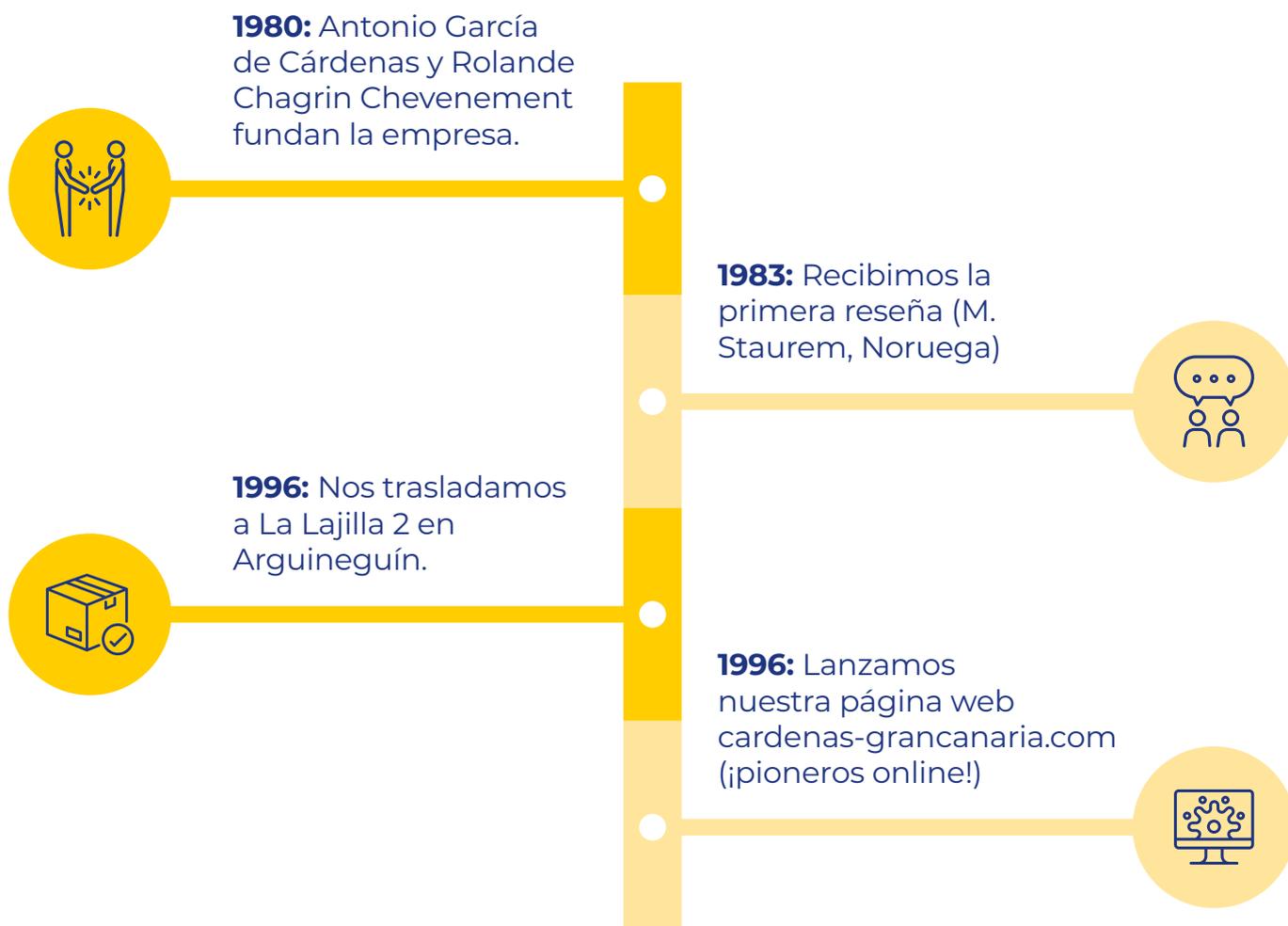
- Vocación de servicio.
- Excelencia en todo lo que hacemos.
- Transparencia.
- Honradez.
- Seguridad en las transacciones.
- Compromiso con nuestros compañeros, proveedores y clientes.
- Innovación continua.
- Ilusión día a día.
- Equilibrio profesional-personal.

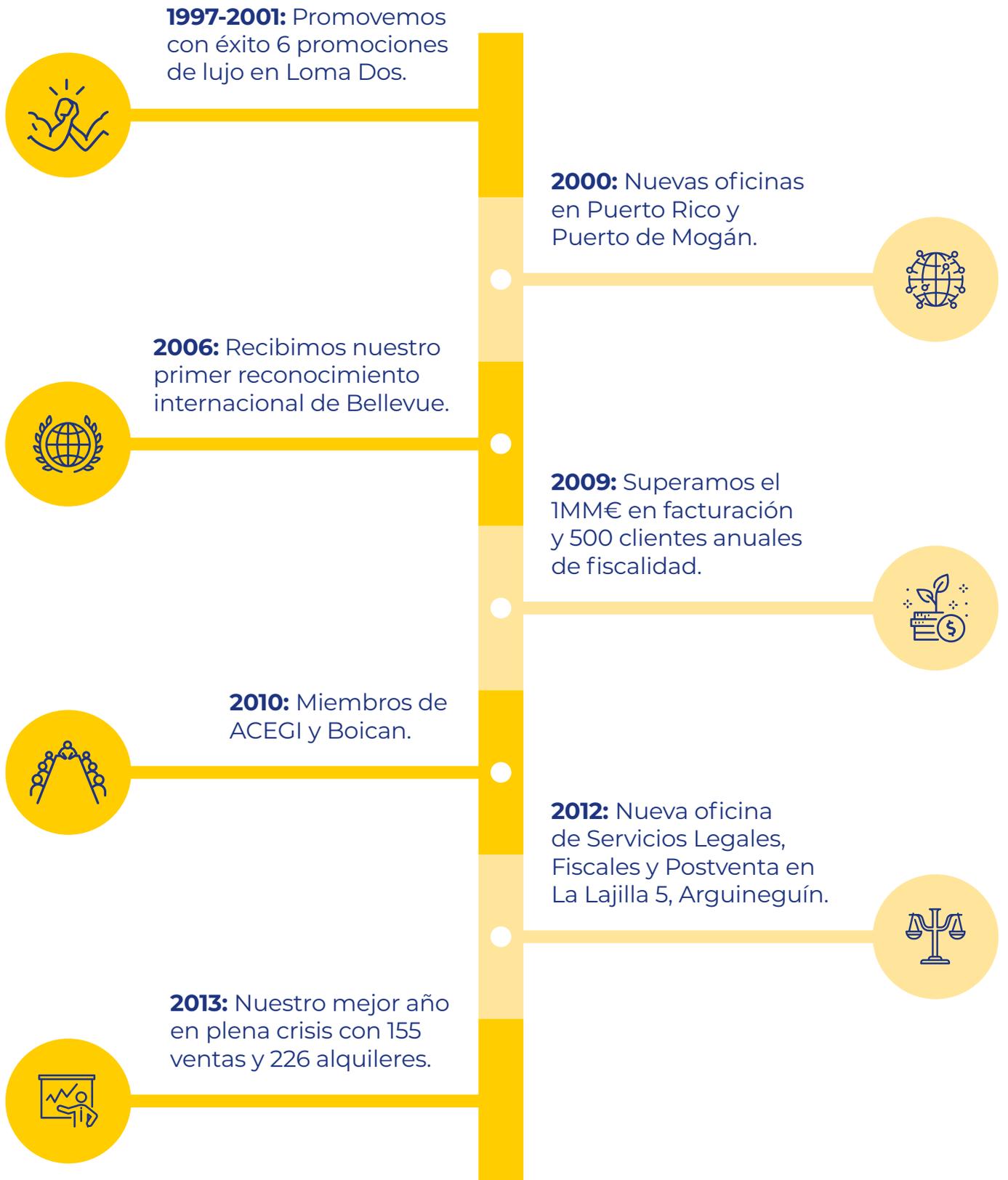


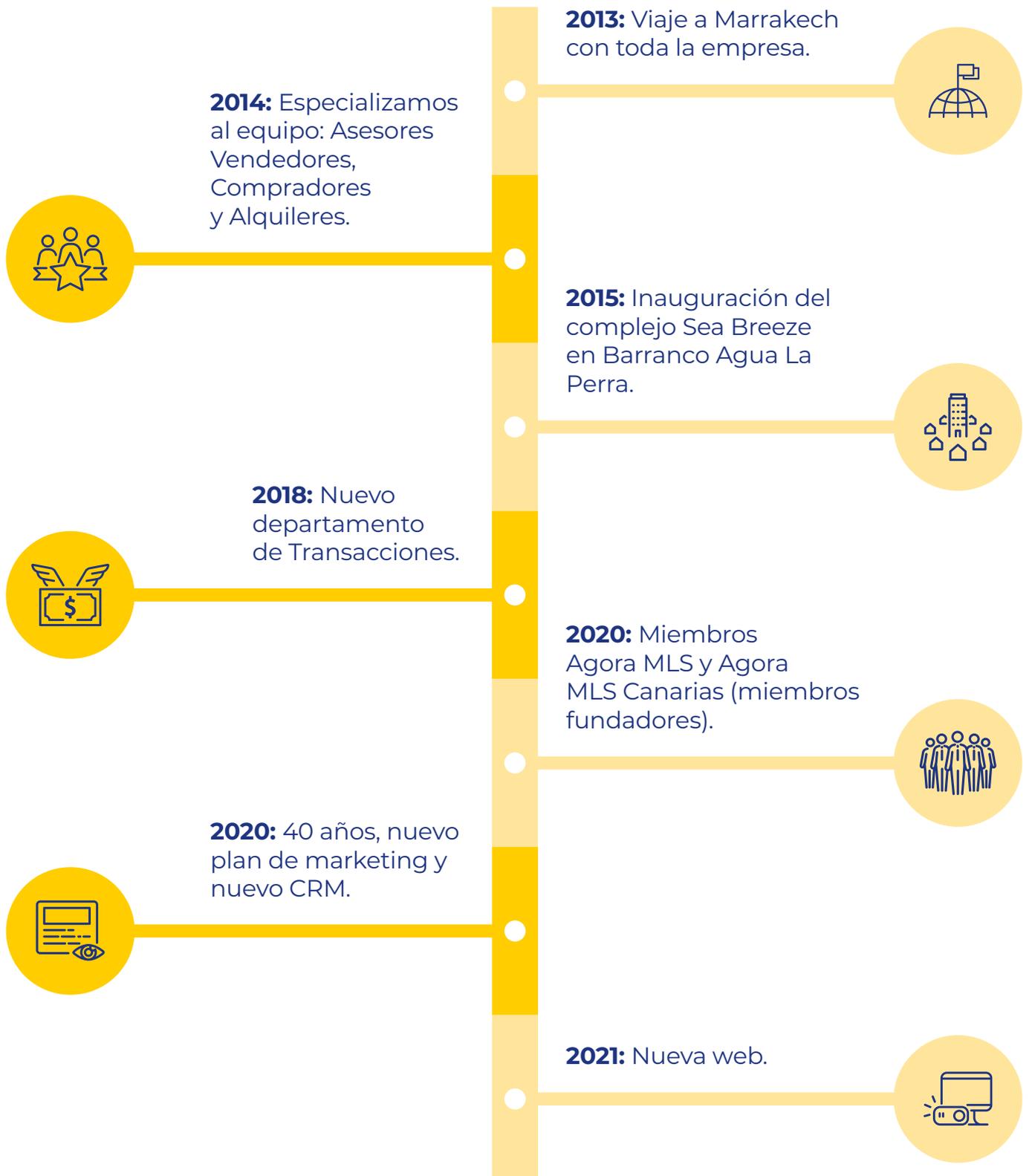
40 AÑOS DE EXPERIENCIA – UN REPASO A NUESTRA HISTORIA

El origen de Inmobiliaria Cárdenas se remonta al Arguineguín de 1980, cuando el proyecto nació como una empresa familiar centrada en las personas. Nuestro comienzo en el sector inmobiliario fue casi casual: nuestros fundadores empezaron resolviendo problemas registrales que tenían varios propietarios extranjeros de un conocido complejo de Arguineguín. Por desconocimiento y mal servicio tenían sus títulos de

propiedad sin inscribir. Rolande y Antonio, con gran esfuerzo y tesón, descubrieron la manera de ayudarles a inscribir sus títulos, generando una gran confianza en esos primeros clientes, quienes acudieron a ellos sin dudar cuando necesitaron vender sus propiedades. Nacimos por tanto con esa filosofía, poniendo el foco en ayudar a las personas y prestar servicio, y no simplemente en la venta.







NUESTRO EQUIPO DIRECTIVO Y OFICINAS



Carolina García Chagrin
Gerente

Licenciada en Empresariales Europeas por I.C.A.D.E. Madrid y Reutlingen (Alemania).
Comenzó su trayectoria en Cárdenas en 1997.



Daniel García Chagrin
Responsable de Servicios legales y fiscales

Licenciado en Derecho por ULPGC Las Palmas y Master Tributación Empresas por ESCOEX.
Comenzó su trayectoria en Cárdenas en 2003.



Ramón Sánchez Bruhn
Responsable de Marketing & Productividad

Licenciado en Informática FH Furtwangen (Alemania) y ULPGC Las Palmas.
Comenzó su trayectoria en Cárdenas en 2001.



Pilar Gago Nolasco
Responsable de Admin. y Contabilidad

Diplomada en Empresariales. Dilatada experiencia en Administración y Contabilidad.
Comenzó su trayectoria en Cárdenas en 1994.



En nuestra web puedes ver nuestro Equipo al completo:





Ainhoa Ortega Centol
Responsable de
Transacciones

Licenciada en Derecho y
A.D.E. por Universidad Carlos
III (Madrid).
Comenzó su trayectoria en
Cárdenas en 2017.



Leonor Martín Sánchez
Responsable Oficina de
Puerto Rico

Formación profesional en
Ventas en Alemania
(Berufskauffrau).
Comenzó su trayectoria en
Cárdenas en 2001.



Oficina en Arguineguín
Oficina principal
C/ La Lajilla, 2 35120 Arguineguín.
Gran Canaria, España



Oficina en Arguineguín
Servicios legales, fiscales y de postventa
C/ La Lajilla, 5 Bajo 35120 Arguineguín.
Gran Canaria, España



Oficina en Puerto Rico
Av. Tomás Roca Bosch, 6, Aptos.
Costa Rica, 1. 35130 Puerto Rico
Gran Canaria, España



Oficina en Puerto de Mogán
Av. Explanada del Castillete s/n
Urb. Puerto de Mogán, local 328bis,
bloque B2 35138 Puerto de Mogán
Gran Canaria, España

NUESTROS NÚMEROS



4 oficinas



10 idiomas



21 profesionales



110 K páginas vistas al mes en nuestra página web



4,9 ★
982 reseñas (168 Facebook, 192 Google, 622 directas)



40 años de experiencia



15 veces Award Bellevue Best Property Agent



5 premios Productividad Agora MLS Canarias



6 K fans en Facebook



2.393 propiedades vendidas



1.011 clientes del departamento tributario



2.829 viviendas alquiladas





02 | 15 RAZONES PARA ELEGIR CÁRDENAS

Líderes en el Sur: Experiencia, calidad y éxito contrastado

40 años de reputación intachable y clientes fidelizados. Somos la agencia más recomendada de la zona, con más de 950 testimonios en la web y excelentes valoraciones en Google y Facebook. Premios Bellevue desde 2006.

4 oficinas con gran visibilidad

Única agencia con 4 oficinas en el sur de Gran Canaria y con una situación de excepcional visibilidad que se ve ampliada por nuestra amplia flota de vehículos.

Excelente presencia y posicionamiento online

Desde 1996 mimamos nuestra web y somos un referente en el sector con un ranking excepcional en Google en los 4 idiomas.

Compromiso y pasión

Nos apasiona lo que hacemos, nos entregamos a ello y nos comprometemos por escrito.

Innovación y tecnología

Somos una empresa innovadora, que utiliza intensamente las nuevas herramientas tecnológicas para mejorar la eficiencia de su trabajo y optimizar la relación con el cliente.

Plan de marketing internacional y actualizado

Una de las pocas agencias con un departamento propio de Marketing y Tecnología que nos garantiza estar siempre a la última incorporando nuevas acciones y tendencias a nuestro plan de marketing.



Miembro de las principales asociaciones

- ACEGI (Asociación Empresarial Canaria de Gestores Inmobiliarios)
- BOICAN (Bolsa de Inmuebles de Canarias)
- AGORA MLS y AGORA MLS Canarias (socios fundadores)
- Designación CRS (Certified Residential Specialists) de la gerencia. La designación CRS es la máxima acreditación a agentes y directivos en el mercado residencial, otorgada por la NAR (National Association of REALTORS®, USA).
- APEI (Asociación Profesional de Expertos Inmobiliarios).
- QRE (Quality Real Estate)

Seguro de Responsabilidad Profesional y de Caucción

Somos una de las pocas inmobiliarias en las Islas Canarias con un Seguro de Responsabilidad Profesional, suscrito con AXA.

MLS y red de colaboradores

¡Nos encanta colaborar! Somos miembros de las mayores MLS de Canarias: Boican y Agora MLS (105 agencias en Canarias, 525 en España). Todo son ventajas: multiplicamos la fuerza y puntos de venta para el vendedor y tenemos acceso a una mayor oferta para el comprador.

Equipos y profesionales especializados

El asesor inmobiliario no trabaja solo. Para obtener los mejores resultados posibles, coordina sus acciones con el resto de profesionales de la agencia inmobiliaria. Para que ese respaldo sea efectivo, el equipo debe estar organizado en varios departamentos como el de marketing, el legal-fiscal, el de transacciones y, por supuesto, el de ventas, que a su vez está diferenciado en asesores de vendedores, compradores y alquileres.

Formación continua

Nos formamos continuamente con las sesiones ofrecidas por Agora MLS, ACEGI y Quality Real Estate así como nuestros planes internos, en materia de marketing, tecnología, ventas, legal y fiscal.

Atención multilingüe: Hablamos 10 idiomas

A diferencia de otras agencias que se enfocan en una sola nacionalidad o procedencia de clientes compradores, podemos atender en su idioma a clientes de toda Europa, dirigiéndonos a un mercado más amplio y diversificado.

Comunicación continua asesor-cliente

La vivienda es el mayor patrimonio de una familia y por ello requiere de una comunicación continua con reuniones y feedback regular.

Servicios inmobiliarios extensos y de calidad

Servicios al vendedor, comprador, inversores, promotores, alquileres y servicios legales, fiscales y de posventa, con una oficina dedicada exclusivamente a ello.

Única agencia con una oficina de servicios legales, fiscales y posventa

En 2012 decidimos abrir una oficina exclusivamente para dar servicios legales, fiscales y de posventa a nuestros clientes, pero también a clientes externos que requieran de un asesoramiento y servicios de calidad.



03

INVERTIR EN EL SUR DE GRAN CANARIA ES INVERTIR EN CALIDAD DE VIDA

El sur de Gran Canaria es uno de los principales destinos turísticos consolidados a nivel mundial. Nuestro clima, considerado uno de los mejores del mundo, nos proporciona una afluencia de turistas constante durante todo el año, y muy especialmente durante el invierno, temporada en la que somos un destino sin competencia en Europa.

UNA INVERSIÓN QUE MERECE LA PENA

Además del turismo tradicional de sol y playa, Gran Canaria disfruta de

otras modalidades turísticas que repercuten de forma más directa en el sector inmobiliario: el turismo residencial y el alquiler vacacional.

EL TURISMO RESIDENCIAL: INMIGRANTES CLIMÁTICOS

Muchos extranjeros eligen Gran Canaria cuando llega la hora de su jubilación, bien como residencia permanente, bien como segunda residencia los meses de invierno (6 meses al año). Son los denominados “inmigrantes climáticos”, personas procedentes del norte y centro de





Europa, con un poder adquisitivo medio-alto y que buscan una calidad de vida durante su etapa madura.

Si bien son muchos los turistas residenciales que optan por comprar su propia vivienda, una buena parte se decanta por el alquiler. Este perfil de inquilino suele ser buen pagador, cuidadoso y dispuesto a pagar una buena renta si la propiedad y su equipamiento se ajustan a sus deseos y son de calidad media-alta.

UNA OFERTA CADA VEZ MÁS VALIOSA

Que el turismo residencial se concentre sobre todo en la zona sur de la isla, y la mayoría del suelo en estas zonas se califique de uso

turístico-hotelerero demuestra que las posibilidades de crecimiento de la oferta son muy limitadas, y, en todo caso, por debajo de las expectativas de crecimiento de la demanda.

Esto significa que se producirá una importante revalorización de los inmuebles. Por eso consideramos el sur de Gran Canaria como una apuesta segura, tanto a nivel personal como inversión en calidad de vida, como dentro de una estrategia de inversión económica.

EL ALQUILER VACACIONAL

El alquiler vacacional se ha impuesto como una tendencia durante los últimos años. Aunque ha existido siempre, su crecimiento se ha visto acelerado por las nuevas tecnologías y la continua mejora de las conexiones aéreas con Canarias.

Sin duda, es la solución ideal para propietarios que quieran combinar el uso propio de su inmueble con máxima flexibilidad, con la obtención de rentabilidad.

En Canarias, la regulación del uso del suelo en las zonas turísticas es bastante compleja y genera confusión, existiendo en la actualidad una amplia oferta irregular. En Cárdenas somos asesores inmobiliarios guiados por claros principios de transparencia, integridad y honestidad, y consideramos que es nuestra obligación asesorar a cualquier potencial inversor sobre todas estas cuestiones, para que pueda tomar su decisión de compra de forma absolutamente consciente.

04

NUESTROS SERVICIOS

NUESTROS SERVICIOS A VENDEDORES

Disponemos de la experiencia, know how, herramientas y equipo para lograr la venta de su inmueble al mejor precio y plazo posible. Nuestro departamento de transacciones y servicios legales y fiscales vela para que la transacción sea coordinada con la máxima seguridad jurídica, y que la experiencia sea fluida y agradable desde el primer contacto hasta incluso después de la firma en notaría.

- Atención personalizada en 10 idiomas.
- Asesoramiento personalizado y continuado por un asesor de vendedores en continua formación.
- Informes de mercado de su zona.
- Inspección y valoración profesional de su inmueble.
- Documentación necesaria para la venta.
- Gran cartera de clientes fidelizados.
- Plan de marketing internacional actualizado, algunos de sus apartados:
 - Presentación óptima de su inmueble mediante consejos, homestaging, etc.
 - Material audiovisual de máxima calidad.
 - Plano de la vivienda.
 - Notificación a todas las demandas registradas y actualizadas a diario.
 - Alta en las MLS Boican y Agora MLS (105 agencias en Canarias, 525 en España).
 - Colaboramos y compartimos honorarios.
 - Cartelería visible.
 - Visibilidad en nuestras oficinas con una situación excepcional.
 - Web con posicionamiento excelente en Google.
 - Portales top nacionales e internacionales.
 - Propiedad de la semana en Facebook con 6 K seguidores.
 - En nuestra newsletter con 9 K suscriptores.
- Acciones específicas adicionales según caso: open house, campañas online, etc.
- Acciones específicas adicionales para promotores.
- Cualificación de compradores.
- Asesoramiento y servicios multilingüe a compradores.
- Gestión de la financiación.
- Reuniones regulares.
- Procesos de negociación.
- Cálculo de gastos de la venta.
- Cero complicaciones gracias a nuestro Dpto. de Transacciones y Dpto. de Servicios Legales, Fiscales y Postventa.



NUESTROS SERVICIOS A COMPRADORES

Es una de las mayores inversiones de su vida, por ello no solo le ayudamos a encontrar su propiedad, sino que le acompañamos y asesoramos en todo el proceso para que la transacción se lleve a cabo con la máxima seguridad jurídica, y su experiencia sea fluida y agradable.

- Mayor oferta de inmuebles a través de las MLS BOICAN y Agora MLS Canarias (105 agencias).
- Herramientas de big data inmobiliario con acceso al 99 % de la oferta.
- Profundo conocimiento de la zona.
- Información completa y veraz incluyendo numerosas fotografías, planos, tour 3D y entorno.
- Comprobación jurídica de cada propiedad.
- Atención personalizada en 10 idiomas.
- Asesoramiento personalizado y continuado por un asesor de compradores en continua formación.
- Valoración profesional del inmueble.
- Asistencia en procesos de negociación.
- Obtención de financiación a través de bancos españoles.
- Cálculo de gastos de compra y tenencia.



NUESTROS SERVICIOS A INVERSORES Y PROMOTORES

Le ayudamos maximizar su ROI y a minimizar los riesgos de inversión creando productos altamente demandados, comercializados mediante un plan de marketing internacional actualizado y velando por la seguridad de las transacciones y por una experiencia agradable para todos los intervinientes.

- Identificación de oportunidades.
- Análisis de viabilidad.
- Asesoramiento sobre producto y precio mediante know how, experiencia y herramientas de big data.
- Plan de marketing internacional personalizado.
- Complejos y edificios: venta en su conjunto o por unidades.
- Excelente conocimiento de las distintas formas de inversión: AV, alquiler por temporada, promociones, compraventa de complejos, venta por unidades.
- Amplia experiencia en promociones propias y de clientes.



CASOS DE ÉXITO

En asesoramiento y comercialización de promociones, complejos y parcelas:

- Olympo I, Olympo II, Atalaya I, Atalaya II, Atalaya III, Fortuna I (**promociones propias**)
- Loma Verde en Loma Dos (**70 unidades**)
- Guanabara en Bco Agua La Perra (**100 unidades**)
- Inagua I e Inagua II en Bco. Agua La Perra (**130 unidades**)
- Malibu en Bco. Agua La Perra (**80 unidades**)
- Residencial Tauro en Morro del Guincho (**50 unidades**)
- Parcela de 15.000m² en Loma Dos (**7 M€**)
- Hotel Punta del Rey en Puerto Rico (**7 M€**)
- Parcela hotelera Radisson 5* Hotel Playa de Mogán (**3,5 M€**)

NUESTROS SERVICIOS DE ALQUILERES

Nos encargamos de que su inversión esté en buenas manos todo el año. Gracias a nuestro servicio de gestión de arrendamientos, podrá disfrutar con tranquilidad de sus ingresos.

- Orientación sobre precios, tipos de contrato y rentabilidades.
- Propuestas de obras de mejora y/o acondicionamiento del inmueble.
- Equipamiento mínimo y control de calidad del inmueble.
- Emisión del certificado de eficiencia energética.
- Alta de servicios y suministros.
- Custodia de llaves.
- Comercialización para localización de los posibles inquilinos (larga temporada).
- Fotografías de alta calidad.
- Ficha en nuestra web de éxito en 4 idiomas.
- Evaluación económica previa de los inquilinos potenciales.
- Redacción del contrato de alquiler en varios idiomas.
- Asistencia a inquilinos y propietarios en incidencias.





NUESTROS SERVICIOS LEGALES, FISCALES Y POSVENTA

Vocación de servicio, máxima seguridad en las transacciones y un asesoramiento legal y fiscal de calidad ha sido una de nuestras máximas desde nuestros inicios. Estamos muy orgullosos de ser la única agencia inmobiliaria con una oficina exclusivamente dedicada a ello y dirigida por un experto en derecho y tributación inmobiliaria.

- Asistencia legal y fiscal en la transmisión de inmuebles, también en caso de venta convenida entre particulares, inclusive gestiones tributarias.
- Gestión y tramitación de la compraventa hasta finalizar la inscripción en el Registro de la Propiedad
- Cálculo personalizado de todos los gastos e impuestos de la venta y compra.
- Representación fiscal de no residentes y pago de impuestos anuales.
- Contratos en varios idiomas.
- Gestión de arrendamientos.
- Asistencia y asesoramiento para testamentos.
- Tramitación de herencias: especialistas en herencias de extranjeros y su complejidad por distintas leyes internacionales.
- Solicitud de NIE/NIF.
- Solicitudes de suministro de agua, electricidad y teléfono Gestiones con organismos públicos.
- Levantamiento de cargas Certificados de urbanismo.
- Legalización de construcciones fuera de ordenación.



GUÍAS INMOBILIARIAS Y POSTS DE INTERÉS

Creamos contenido de calidad con el fin de ayudar a dar respuesta a todas las dudas relativas al sector inmobiliario.

- Guía del vendedor.
- Guía del comprador.
- FAQ alquileres (online).
- Guías de las distintas localidades (online).
- Posts de contenido legal, fiscal, turístico, decoración, vendedores, compradores, inversores, promotores.

INFORMES DE MERCADO

Elaboramos un informe trimestral para dar a conocer la evolución y tendencias de oferta, demanda y precios en el sur de Gran Canaria.

- Informes de mercado trimestrales (online).

NEWSLETTER MENSUAL

Elaboramos y enviamos una newsletter mensual con contenido y propiedades de interés.

- Más de 9.000 suscriptores reales interesados en contenido inmobiliario del sur de Gran Canaria.
- Tasas de apertura muy superiores a la media del sector.



Cárdenas
Su inmobiliaria en Gran Canaria
Venta y alquiler de inmuebles desde 1980
+34 928 150 650
AGENCIAMIENTO - PUERTO RICO - PUERTO DE LOS REYES

Inicio | La venta | Se busca | Otra Nueva | Testimonios | Cárdenas | Gran Canaria

Propiedades en Gran Canaria en venta
Gestores inmobiliarios desde 1980

Cárdenas Inmobiliaria Gran Canaria es la mejor oferta de propiedades en venta y alquiler en el sur de Gran Canaria, en el mejor clima del mundo. Con 40 años de experiencia y con 4 comunidades en Arguineguán, Puerto Rico, Puerto de Mogán y Maspalomas, hemos alcanzado una posición líder en el sector inmobiliario en Gran Canaria.

Esta web pretende mostrar nuestra amplia selección de inmuebles en Gran Canaria: desde apartamentos & casas, hasta villas, vacas, sectores de apartamentos & hoteles y propiedades comerciales, de forma clara y comprensiblemente ilustrada. La selección de propiedades está en buenas manos con nosotros, ya que los propietarios se han comprometido a dar el mejor precio y las mejores condiciones comerciales. Situados a un nivel residencial en primera línea y próximos de alta calidad en venta y en alquiler.

Nuestra zona de influencia se extiende a Arguineguán & Patacona, Puerto Rico & Arguineguán, Puerto de Mogán & Arguineguán, Puerto de los Reyes & Arguineguán, Puerto de los Reyes & Arguineguán, Puerto de los Reyes & Arguineguán.

Video | Inmuebles | Testimonios | Logros | Noticias |
Webcam 1 | Webcam 2

PUERTO RICO
Very nice apartment for sale, can be ...
1/14 | Foto / Foto
Déjenos un mensaje



05

¿POR QUÉ COOPERAR CON OTRAS AGENCIAS INMOBILIARIAS?

En Estados Unidos se llaman MLS (Multiple Listing Service), y son un instrumento fundamental en manos de los profesionales para agilizar la venta de propiedades inmobiliarias.

Cada propietario está representado por una sola Agencia, pero su vivienda se comparte en una amplia Plataforma que hace la oferta accesible a muchos más compradores de forma simultánea.

Al pertenecer a una Asociación se parte de una exigencia profesional de alto nivel para todos los asociados.

Cárdenas fue desde el primer momento una de las Agencias impulsoras de estas extraordinarias herramientas de cooperación, que favorecen tanto a propietarios como compradores. Tanto a nivel autonómico a través de BOICAN, como a nivel nacional través de AGORA MLS.

06

ESTAMOS EN BOICAN

Inmobiliaria Cárdenas forma parte de la BOICAN (la Bolsa de Inmuebles de la Asociación Canaria de Gestores Inmobiliarios ACEGI).

Actualmente, esta Asociación tiene presencia en Lanzarote, Tenerife y Gran Canaria. Con 85 agencias en Canarias, 28 en el Sur de Gran Canaria, y más de 700 profesionales, es la mayor agrupación de profesionales en las Islas.



07

ESTAMOS EN AGORA



Los profesionales que trabajan en cualquiera de las agencias agrupadas de Agora MLS tienen un plus en relación a su competencia en formación, servicios, herramientas, acciones en el mercado, tecnología y colaboración con el beneficio del cliente.

- + de 500 agencias
- 3000 profesionales
- 50 provincias (24 provincias directamente y en otras 26 en colaboración con otras redes)
- 8.000 exclusivas

08

REFERENCIAS

“¡Gracias a todos en Cárdenas por todo su gran trabajo en la venta de mi apartamento, especialmente porque estábamos todos confinados! Recomiendo Cárdenas al 100%, ya que son profesionales y eficientes y siempre responden cuando tienes preguntas y te mantienen actualizado en cada etapa. Un agradecimiento especial a Mette por todos sus consejos y ayuda.”

Domhnaill Paul B.

“Maravilloso trato personalizado e individualizado. Muy alta profesionalidad con mucha amabilidad y cuidando todos los detalles, adaptándose a todas las circunstancias personalizadas del cliente intentando cumplir todas sus necesidades con un trato familiar y muy profesional. ¡Definitivamente, lo recomiendo! ¡Y les doy la enhorabuena por ser tan especiales!”

Thess Lafuente

“Como antiguo gestor inmobiliario, tengo que decir que esta agencia inmobiliaria es de las mejores que he visto en mi vida. Lonnie, Leonor, Ainhoa y el resto del equipo, nos han asesorado con mucha profesionalidad, empeño y excelente trato. Gracias a Cárdenas, hemos hecho realidad nuestro sueño de adquirir una vivienda. En nombre de mi hermana y el mío propio, muchísimas gracias de corazón por todo.”

Michel Haarkotter

“Quiero agradecer a todo el equipo de Cárdenas por la venta de mi casa. Después de haber intentado vender mi casa durante 4 años, también a través de otras agencias inmobiliarias, sin ningún éxito, decidí poner la misión en manos de Cárdenas. En la captación Carlos me explicó todo el proceso incluyendo los gastos derivados de la venta. Hicieron un gran trabajo en la presentación de la propiedad, incluso un tour 3d en realidad virtual y la compartieron con otras agencias inmobiliarias. Dentro de una semana lograron venderla y al mejor precio. Les estoy muy agradecidos, tenía que haberla puesto en venta con ellos hace ya 4 años, excedieron mis expectativas. Además se encargaron de todo con mucha profesionalidad y amabilidad y siempre me mantuvieron informado de cada paso. Muchísimas gracias por todo.”

Manuel C.

“Hemos tenido el privilegio de conocer a Leonor en nuestra búsqueda de inmueble y desde el momento que la conocimos su trato fue excepcional. A pesar de estar en la distancia, su profesionalidad y trato cercano nos facilitó muchísimo la búsqueda hasta tomar la decisión definitiva de la compra. Leonor nos asesoró en todo momento sobre todas las gestiones pertinentes y tanto ella como sus compañeras nos ayudaron con todos los trámites. Definitivamente recomiendo Cárdenas y en particular a Leonor para cualquier gestión inmobiliaria.”

Cristina Palos



09

ASOCIACIONES Y RECONOCIMIENTOS



Premios productividad 2020
AGORA MLS

Mejor Captador inmobiliario 2020
Carlos Gómez Castillo

Mejor Vendedor Inmobiliario 2020
Leonor Martín Sánchez

Primer Premio Ventas 2020

Primer Premio Operaciones Compartidas 2020

Primer Premio Alquileres 2020



*Designación CRS
de Carolina García Chagrin

40 AÑOS CUMPLIENDO SUEÑOS



¡Gracias!



Arguineguín • Puerto Rico • Puerto de Mogán

C/ La Lajilla, 2, 35120
Arguineguín, Gran Canaria, España
Teléfono: +34 928 150 650
info@cardenas-grancanaria.com
www.cardenas-grancanaria.com

La agencia más recomendada en Gran Canaria